

## Referenz

Die Donauer Solartechnik Vertriebs GmbH ist einer der führenden deutschen Fachgroßhändler für Solarprodukte. Das Unternehmen wurde 1995 gegründet und beschäftigt europaweit rund 200 Mitarbeiter. Neben dem Hauptsitz in Gilching bei München, zählen wir vier Auslandsniederlassungen und zwei Vertriebsbüros im europäischen Raum. Unsere erfahrenen Mitarbeiter bieten einen umfassenden Service in der Anlagenplanung für Wohngebäude und Großprojekte. Unter der Marke INTERSOL vertreibt Donauer selbst entwickelte Montagesysteme und Solarthermie-Produkte. Der Name Donauer steht für langlebige Produkte, kompetenten Service und die Leidenschaft die energietechnische Zukunft aktiv zu gestalten.

Herr Jürgen Ebert wurde im Zuge der Einführung von Navision 4.0 im September 2006 bei der Donauer Solartechnik Vertriebs GmbH beauftragt, Navision-Trainings abzuhalten. Dieser Auftrag endet im Dezember 2010.

Zu seinen Aufgaben gehörten vorwiegend, das zunächst neue ERP-System den Mitarbeitern näher zu bringen und die tägliche Arbeit durch Tricks und Kniffe zu erleichtern. In der Folge hat er mit großem Erfolg unsere Mitarbeiter in die Tiefen des Systems Navision 4.0 eingewiesen. Bei spezifischen Schulungen - speziell auf die Bedürfnisse der Fachabteilungen zugeschnitten - wurden die Mitarbeiter immer wieder mit dem System vertraut gemacht und fortlaufend qualifiziert.

Herr Ebert hat in seiner Zeit als Navision-Trainer bei der Donauer Solartechnik Vertriebs GmbH mehr als 75 neue Mitarbeiter in das System Navision 4.0 eingeführt und dazu beigetragen, dass der interne Wissensstand entsprechend hoch ist.

Außerdem hat er unsere Firma stets durch seine umfangreichen Kenntnisse im Bereich Navision beraten und der IT Abteilung mit Rat und Tat zur Seite gestanden. Dies betraf sowohl Informationen zu Lizenzdaten wie auch Dokumentationen zu diversen (auch nicht-deutschen) Modulen.

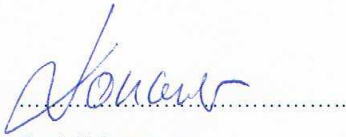
Wir möchten auch erwähnen, dass Herr Ebert ebenso erfolgreich unsere Mitarbeiter in den nichtdeutschen Tochtergesellschaften geschult hat. Hervorzuheben sind hier seine Fähigkeiten, in englischer Sprache zu referieren, wie auch seine Flexibilität, die Schulungen vor Ort in unseren europäischen Filialen abzuhalten.

Mit seinen Leistungen und seinem Engagement hat er unseren Erwartungen in jeder Hinsicht und bester Weise entsprochen. Das persönliche Verhalten von Herrn Ebert war stets einwandfrei. Sowohl bei unseren Führungskräften wie auch den Mitarbeitern war er höchst geschätzt. Wir beenden das Beraterverhältnis, da wir zukünftig aufgrund des wachsenden zeitlichen Umfangs Navision in unser internes Schulungsprogramm integrieren werden. Gerne kommen wir jedoch auf die guten Beratungsleistungen von Herrn Ebert bei Bedarf zurück.

Wir danken an dieser Stelle für die geleistete Arbeit in unserem Unternehmen und wünschen ihm weiterhin viel Erfolg und persönlich alles Gute.

Gilching, den 28.09.2010

DONAUER SOLARTECHNIK VERTRIEBS GMBH

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "R. Donauer", written over a horizontal dotted line.

Rudolf Donauer

Geschäftsführer

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "O. Fischer", written over a horizontal dotted line.

Oliver Fischer

Teamleiter IT